



**Viktiga detaljer.** Mindre svarvade artiklar mellan 5 och 65 millimeter i diameter är det som erbjuds. Framgångskonceptet är att ha många kunder som beställer mindre partier.

Foto: CHRISTIAN ANDERSSON

# Atorp – en framgångssaga

**BREDARYD (VN)**  
För fem år sedan köpte Fredrik Hammar Andersstorps Automatsvarvning.

Sedan dess har företaget inte bara bytt namn till Atorp Automatsvarvning och flyttat in i betydligt större lokaler i Bredaryd, antalet anställda och omsättningen har också mångdubblats.

Fredrik Hammar konstaterar att det gått spikrakt för företaget sedan han köpte det 2002.

– Då var omsättningen 2 miljoner kronor, i år räknar vi med att den blir 15 miljoner, säger han.

När Fredrik Hammar tog över stannade den tidigare ägaren kvar som anställd i företaget. Där fanns några nya maskiner som hade kapacitet för att klara andra och svårare detaljer än de som då tillverkades och fler, nya kunder hittades.

## Till Bredaryd

Fler maskiner köptes in, personal anställdes och omsättningen ökade. Det gjorde att det snart blev trångt i de gamla lokalerna i Eskilstorp. Tankar på

att bygga nytt fanns men så fick Fredrik Hammar tips om att en industri lokal stod tom i Bredaryd. Han köpte den och företaget kunde flyttas till 1 100 kvadratmeter stora och ganska nybyggda lokaler i Bredaryd.

Ett lyft, konstaterar Fredrik Hammar, som här fått en helt annan kontakt med andra företagare. Några köper detaljer av honom, andra har kunder som söker leverantörer.

– Det blir som ringar på vatten och jag behöver inte jaga efter jobb på samma sätt längre.

## Namnbyte

I samband med flytten bytte företaget också namn, från Andersstorps Automatsvarvning till Atorp Automatsvarvning.

Mindre svarvade artiklar mellan 5 och 65 millimeter i diameter är det som erbjuds. Som företagets namn säger sköts det mesta med automatik, från ett ämne kommer färdiga artiklar ut i andra ändan av maskinerna. Att ha kunnig personal är a och o.

– Det svåra nu är att hitta folk som gått i "riktigt" skola. De måste vilja att produktionen ska gå så fort som möjligt, tycka att det är

roligt och spännande och vilja lära sig nytt hela tiden.

## Kan alla maskiner

Chefen själv är inte rädd för att rycka in på golvet.

– Jag tycker produktionen är otroligt rolig och skulle vilja hålla på med det mer. Fortfarande är jag den ende som kan alla maskinerna, säger Fredrik Hammar med ett stänk av stolthet i rösten. Den goda utvecklingen betyder att han inte kunnat ligga på latsidan.

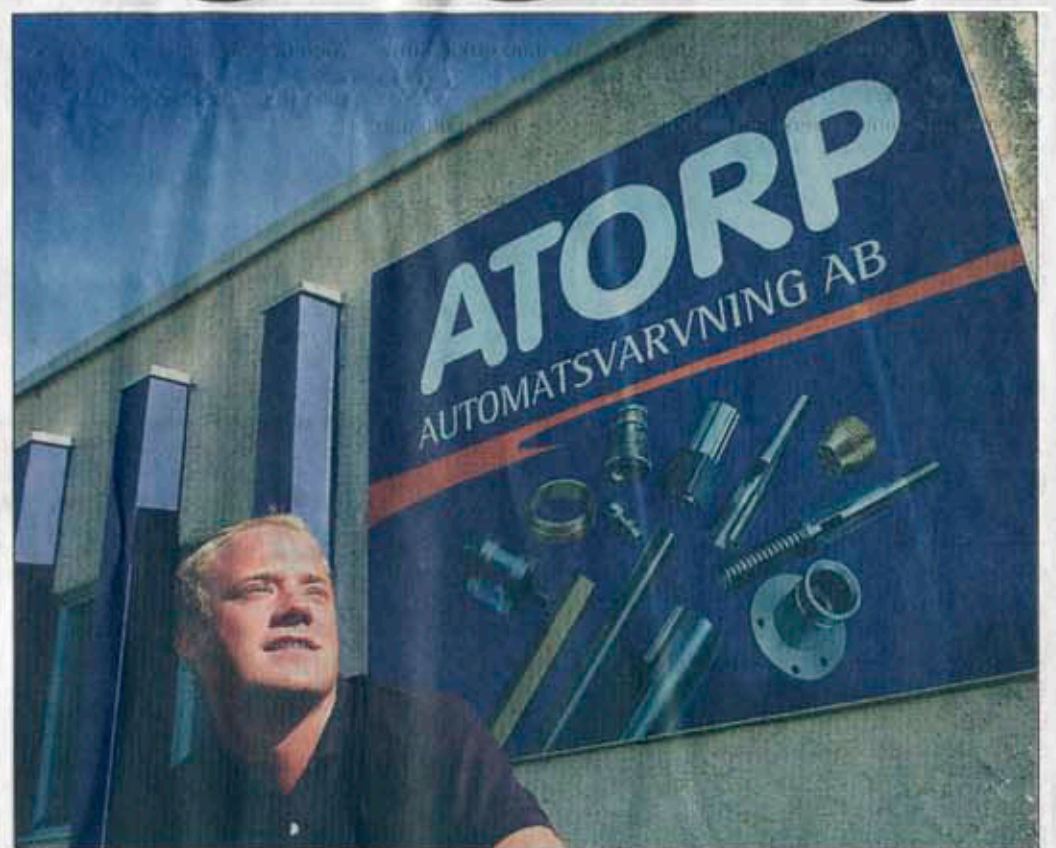
– Och jag har inte tjänat jättemycket, det mesta har investerats. Men jobbet blir nästan som en hobby, ju bättre det går ju roligare blir det.

Utökning av produktionen finns i de närmsta framtidsplanerna. Företaget har nu sju anställda. Redan i höst ska ytterligare ett par personer anställas. Kanske blir det mer skiftarbete, om personalen ställer upp på det.

Bra maskiner och duktigt folk som trivs är det Fredrik Hammar tror på.

– Det ger nöjda kunder som ger nya kunder, framhåller han.

ING-MARIE JOHANSSON  
ing.marie.johansson@varnamonyheter.se



**Namnbyte och flytt.** Fredrik Hammar har sedan företagsköpet för fem år sedan både hunnit byta namn på företaget och flytta det till Bredaryd.

# Fredrik fick dispens för att börja jobba



**Jobb efter nian.** Fredrik Hammar blev erbjuden jobb direkt efter nian. Då han bara var 16 år måste ha fått dispens för att få köra de helautomatiska maskinerna på företaget där han fick anställning.

**BREDARYD (VN)**  
Fredrik Hammar har kommit ganska lång på ganska kort tid.

Han började jobb direkt efter nian – och körde själva en helautomatisk line med bland annat robotar.

Fredrik Hammar har alltid varit tekniskt intresserad. Bredvid föräldrahemmet i Andersorp fanns ett företag där man bland annat arbetade med robotar.

– Jag smög mig dit på kvällarna och fick lära mig programmera maskinerna, berättar Fredrik som redan som 13-åring började sommarjobba på grannföretaget.

När Fredrik var 16 år slutade den person som hade lärt honom maskinerna:

– Då fick jag frågan om jag ville ha jobbet i stället – och det är klart att jag ville, säger Fredrik entusiastiskt.

## Dubbel dispens

Föräldrarna var dock inte lika glada över att sonen skulle sluta skolan redan efter nian.

– Ett krav för att jag skulle få göra det vara att jag skulle spara pengar så jag skulle kunna börja på gymnasiet senare.

Det ställde han upp på och efter några år på verkstadsgolvet vara han själv sugen på att börja skolan igen.

– Jag ville gå teknisk högskola.

Det kräver betyg från gymnasiet, men att gå tillsammans med yngre lockade dock inte så Fredrik ville börja på Komvux. Det var han för ung för och han var tvungen att söka dispens.

– Så när jag var 16 fick jag dispens för att få börja jobba och när jag var 18 fick jag dispens för att få börja på Komvux.

Efter ett års hårdpluggade när han läste in de basämnen som normalt tar tre år var dock Fredrik mätt på att studera. Nu ville han jobba igen.

## Till Italien

Hans pappa som startat egen och sålde maskiner som tillverkades i Italien gav sonen chansen att ge sig ut i världen.

– Jag åkte till Italien och arbetade där i ett år. Jag trivdes verkligen jättebra och ville stanna länge men jag fick inte uppskov med lumpen.

Fredrik fanns sig i det. Han åkte hem och ställde in sig i Ängelholm där en befälsutbildning väntade. Tiden inom det militära blev dock kort.

– Efter ett par veckor åkte jag på värsta pollenallergin och blev hemskickad, berättar Fredrik.

## Lärorik tid

Fredrik var inte sysslöslös länge. Han fick snart anställning igen, först hos ett företag i Reftele och sedan i Gislaved. Så blev han erbjuden att bli produktionsledare i ett förpackningsföretaget.

Tyvärr gick det företaget inte så bra och efter tre år var konkursen ett faktum.

– Men jag lärde mig otroligt mycket under den tiden och vi var nästan på väg att klara upp situationen.

## Köpte företag

Efter några veckor fick han förslaget att ta sig en titt på Andersstorps Automatsvarvning.

– Gamla äckliga gröna maskiner, tänkte jag, men när pappa tagit en titt på årsredovisningen fick jag rådet att ändå åka dit och titta.

Det visade sig att det fanns några nya maskiner också och efter löften om lån i banken drevs affären igenom.

ING-MARIE JOHANSSON  
ing.marie.johansson@varnamonyheter.se