

STARK TILLVÄXTRESA FÖR SPECIALISERAT SVARVFÖRETAG

ATORP Automatsvarvning arbetar med serieproduktion av svarvade detaljer för kunder inom ett brett spektrum av branscher. Med en tillverkningskapacitet på ett tusental, upp till hundra tusen detaljer per produktionstillfälle i metaller som aluminium, stål och rostfritt – samt med kundanpassade lager- och logistiklösningar – är ATORP en effektiv partner som alltid erbjuder sina kunder det där lilla extra.

Grundat 2002 har det smäländska svarvföretaget ATORP utvecklats från ett småskaligt, lokalt verkstadsföretag till en hypermodern, slimmad produktionsanläggning med en svårslagen maskinpark för serieproduktion av komplexa detaljer. Syftet har dock alltid förblivit detsamma; att leverera högkvalitativa automatsvarvade detaljer, utifrån kundens specifika behov och önskemål.

– Vi har hela tiden hållit oss till samma nisch samtidigt som vi lyckats expandera till att tillmötesgå fler olika kundsegment, säger Fredrik Hammar, grundare och vd för ATORP Automatsvarvning. I dag arbetar vi med kunder inom allt från medicin, energi och säkerhet till fordon, jordbruk och offentlig sektor. Då vi arbetar med detaljer på diametrar mellan 1-80 millimeter och längder upp till 1200 millimeter så kan vi möta behovet av essentiella komponenter för kunder inom en rad olika industrier.

ATORP har genomgått en imponerande tillväxtresa där de under åren 2020–2022 ökade sin omsättning från 43 miljoner kronor till 70 miljoner kronor. Företaget siktar nu mot att omsätta 100 miljoner kronor inom en nära framtid.

– Jag tror att en bidragande anledning till att vi lyckats bibehålla vår tillväxttakt är vår positionering, specialiserade kompetens samt helhetserbjudande gentemot våra kunder, säger Fredrik.

Sylvass precision, fullständig transparens

Mättrummet har en central plats hos ATORP, där nödvändig modern mätutrustning säkerställer en precis mätning av alla producerade detaljer samtidigt som verksamhetens ledtider kan effektiviseras till såväl kundernas som ATORPs fördel.

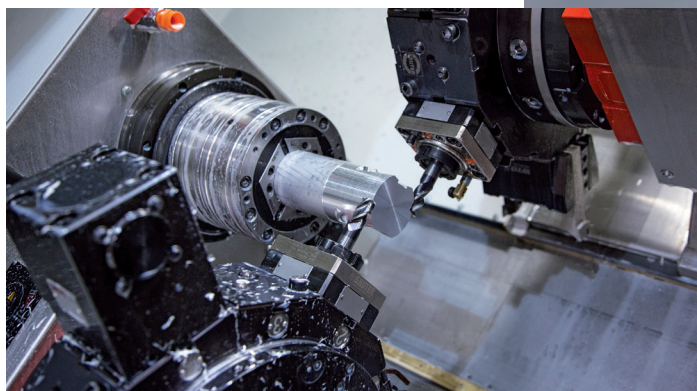
– Från stång till färdig detalj ombesörjer vi hela processen, inklusive lagerhållning och logistiklösningar för de kunder som är i behov av detta, säger Jonny Andréasson, försäljnings- och marknadsansvarig på ATORP Automatsvarvning. Vår lagerverksamhet innebär ett mervärde för våra kunder då de inte behöver hantera lagerhållningen själva. Våra kunder vet att vi alltid finns redo med vad de behöver, när de behöver det.

Hela logistikprocessen går dessutom att följa i ATORPs kundportal som erbjuder en unik transparens och överblick.

– I kundportalen kan kunder i realtid granska alla deras artiklar, ordrar och leveranser, samt spåra produkter från beställning till leverans, säger Jonny. Detta är något många uppskattar då det ger dem full kontroll över processen samtidigt som de i regel kan minimera den egna administrationen. Genom kundportalen kan de även kontakta oss smidigt via direktmeddelanden för snabb återkoppling.



Fredrik Hammar, grundare och vd för ATORP Automatsvarvning



Framöver ämnar ATORP att fortsätta växa tillsammans med deras kunder, samt inom nya intressanta kundsegment i vilka ATORPs produktion och expertis kan göra skillnad.

Läs mer på atorp.se

